



WORKFORCEONE

people like you!

München

SALES DIRECTOR SOUTHERN GERMANY (m/w/d)

Mit über 3.000 Standorten in über 100 Ländern und 1.000 Städten auf der ganzen Welt ist unser Kunde der weltweit führende Anbieter im schnell wachsenden Bereich „Flexible Office Solutions“. Vom unabhängigen Einzelunternehmer über junge Start-ups bis hin zu den größten Unternehmen der Welt bietet unser Kunde innovative, inspirierende Arbeitsbereiche, die effektives Arbeiten und Zusammenarbeit unterstützen.

Die Herausforderung:

- Verwalten von Umsatz, Umsatzzielen und KPIs.
- Erfolgreiche Einstellung, Schulung und Leitung des Vertriebsteams im definierten Gebiet
- Lead- und Performance-Management für alle Direct Reports zur Erreichung der Umsatz- und Ertragsziele
- Übernahme der Führung bei größeren Verkaufschancen und Partnerschaften
- Strategische Beziehungen zu großen Unternehmen und Brokern auf hoher Ebene
- Firmenkundenstrategie
- Geschäftsentwicklung von Firmen- und Großkunden im definierten Gebiet
- Verantwortung für den innovativen und effektiven Einsatz von CRM-Tools zur Umsatzsteigerung
- Pflege und Betreuung bestehender Kunden
- Regelmäßige Kommunikation mit Kollegen, um Best Practices zu kommunizieren und Erkenntnisse auszutauschen.
- Konzentration auf eine 100%ige Auslastung des Centers hin
- Verantwortung für die Preisstrategie

Was Sie mitbringen sollten:

- Universitätsabschluss bevorzugt
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Führungserfahrung
- Ausgezeichnete zwischenmenschliche und kommunikative Fähigkeiten
- Motivationsfähigkeit
- Strategischer und analytischer Denker
- Fähigkeiten funktionsübergreifend zusammenzuarbeiten, selbständig zu arbeiten und gegebenenfalls Initiativen zu ergreifen
- Kenntnisse in Salesforce, Microsoft Office, Adobe Creative Suite, InDesign und Präsentationssoftware

Gründe für eine Bewerbung:

- Ein moderner und innovativer Arbeitsplatz
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Maßgebliche Mitgestaltung eines dynamischen und stark wachsenden Unternehmens
- Du wirst Mitglied in einem motivierten, engagierten und internationalen Team
- Sehr gute berufliche Perspektiven mit hervorragenden Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten
- Ein attraktives Vergütungsmodell

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung gerne per Mail an: info@workforceone.de
Gerne klären wir auch vorab all Ihre Fragen telefonisch unter: +49 69 5880458-01

www.workforceone.de